



民間主導의 世界的 컨설팅 會社

韓國能率協會컨설팅

150-869 서울特別市 永登浦區 汝矣島洞 12(CCMM B/D 8 層)

TEL : (02) 3786-0342

0343

FAX : (02) 785-0501

한능컨 : 제 2004 - 75 호

2004. 3. 17

수 신 : 각 언론사

[직인생략]

발 신 : 한국능률협회컨설팅

제 목 :

2004

6

(K - BPI)

?

가

(K-BPI;

K-BPI

)

6

'99

2004

1~2

193

가

K-BPI

()

3 18

(

3

17

17:30

)

조사 결과자료 발표 내용

1

1.

(K-BPI)

2.

(K-BPI)

3. K-BPI

2

1.

2.

3

1.

2.

3.

별첨 1. 산업군별 1 위 브랜드 소개

韓 國 能 率 協 會

韓 國 能 率 協 會 컨 설 팅

會 長 宋 仁 相



民間主導의 世界的 컨설팅 會社

韓國能率協會컨설팅

150-869 서울特別市 永登浦區 汝矣島洞 12(CCMM 8 層)

TEL : (02) 3786-0342
0343

FAX : (02) 785-0501

1

6

(K-BPI)

1. 한국산업의 브랜드파워(K-BPI)조사의 배경 및 목적

소비자 인식상에서 제품 품질로 인한 확실한 비교 우위를 점유하기 어려운 상황 하에서 다국적 기업 브랜드 및 파워 브랜드들의 강세가 활발한 국내시장에서 장기간 경기 침체가 함께 그에 따른 국내 기업들의 위축된 마케팅 활동은 국내 기업들로 하여금 강력한 브랜드 없이는 기업의 성공을 약속할 수 없으며 국내시장은 물론 해외에서 통용되는 글로벌 브랜드의 개발 및 구축 없이는 장기적인 기업 존립이 어려울 수 밖에 없다는 시대적 조류에 대한 각성을 불러 일으키고 있다. 이러한 비제품적 경쟁우위에 대한 연구 결과로 한국능률협회컨설팅은 우리나라 산업의 질적 성장을 유도하고 각 기업 또는 산업에서 브랜드 경쟁력을 확보할 수 있는 계기를 마련하고자 1998년 국내 최초로 브랜드파워 측정모델을 개발, 매년 조사를 실시하고 있으며, 1999년 1차 조사에 이어 금년에 6차 조사를 실시하였다.

K-BPI 조사는 조사 결과를 매년 우리나라 산업에 공표함을 기본 운영방침으로 하고 있으며, 이를 통해 각 산업군 및 기업의 현 위치를 확인하고 브랜드 파워 향상을 위한 방향을 제시함으로써 기업의 경쟁력 강화와 글로벌 브랜드 관리를 위한 기초 자료로 활용될 수 있도록 하는 데에 그 목적이 있다. K-BPI 조사 결과를 통해 각 기업은 시장에서 자사 브랜드의 상대적 경쟁력 파악은 물론 유사 카테고리의 브랜드 비교 지수를 분석할 수 있는 기회를 갖게 됨으로써, 브랜드 파워 증대를 위한 체계적인 브랜드 매니지먼트 전략을 수립할 수 있는 계기로 활용할 수 있을 것으로 기대된다.

2. 한국산업의 브랜드파워 인덱스(K-BPI) 조사 설계

- ① 모집단 : 국내에서 소비 생활을 하고 있는 한국인으로서, 서울시 및 6 개 광역시에 거주하고 있는 만 15 세 이상 만 60 세 미만의 남녀
- ② 조사지역 : 서울 및 6 개 광역시(인천, 부산, 대구, 울산, 대전, 광주)
- ③ 표본추출방법 : 인구 비례(성별, 연령별, 지역별)에 의한 무작위추출법(Random Sampling)
- ④ 총표본수 : 12,000 명
- ⑤ 실사시간 : 2004 년 1 월 2 일부터 2 월 9 일까지 (28 일간)
- ⑥ 조사방법 : 면접원이 조사 대상자를 직접 방문하여 조사하는 일대일 개별 면접법
- ⑦ 조사대상산업 : 193 개 산업군 2,607 개의 브랜드 평가

3. K-BPI 모델 소개 및 분석 방법

☞ K - BPI 란?

K-BPI(Korea Brand Power Index)는 소비생활과 밀접한 관계가 있는 국내 주요 산업을 대상으로 소비자 조사를 통해 각 브랜드가 갖고 있는 영향력을 파악, 이를 지수화 한 것으로 소비자의 브랜드 구매 행동을 예측할 수 있는 정성적 지표이다.

☞ K - BPI 모델은?

브랜드파워를 측정하는 방법으로는 크게 재무적 관점과 소비자 인지구조 관점에서 평가하는 방법이 있다. 재무적 관점은 기업의 자산가치의 평가나 기업 M&A 를 위한 평가수단으로 사용되는 방법으로, 주로 브랜드와 관련된 구매행동 중 가격 및 준거 가격을 기초로 하여 재무제표상의 항목중심으로 평가가 이루어진다. 반면, 소비자 인지구조적 관점은 소비자가 인지하고 있는 브랜드 자산에 대한 측정할 수 있는 구성 요소들을 인지도와 충성도에 대한 영향력과 표현력을 중심으로 구매행동 예측이 가능하도록 설계된 방법이다. K-BPI 지수 산출은 바로 소비자 인지구조적 관점에서 브랜드 인지도(Brand Awareness)와 브랜드 로열티(Brand Loyalty)를 중심으로 측정하여 산출되어진다.

이처럼 K-BPI 는 철저히 소비자 관점에서 브랜드 파워를 측정하여, 사후적인 관점에서 브랜드를 측정하는 재무적 관정보다는 향후 시장에서의 성장성을 예측할 수 있다는 장점이 있다.

☞ K - BPI 조사 및 분석방법

K-BPI 는 2000 년 제 2 차 조사까지의 모델인 인지도:로열티 = 80:20 의 기준을 브랜드의 정성적인 측면인 브랜드 로열티의 중요도가 상승하는 추세에 맞도록, 브랜드 인지도에 **70%**의 가중치(최초인 지 40%, 비보조인지 20%, 보조인지 10%)를 두며, 브랜드 로열티에 **30%**로 가중치를 변경하여 이를 1,000 점 만점 기준으로 산출하였다.

[K-BPI]

$$K-BPI = 1000 \times (0.4X1 + 0.2X2 + 0.1X3 + 0.3X4)$$

X1 =

X2 =

X3 =

X4 =

⇒ , 가 ,

3:4:3 가

(Z - Score)

4. K-BPI 심층조사 설계 및 진행

☞ K - BPI 심층조사는?

한국 산업부문에 대한 공정한 브랜드 조사를 진행하고 있는 한국능률협회컨설팅은 2003 년 제 5 차 조사에서부터 각 산업군에서의 상대 비교 뿐만 아니라, 국내 기업의 브랜드에 대한 고민과 해결 방안을 제시하기 위해서 각 산업군에 대한 심층 조사를 추가적으로 진행하여 왔다. 2003 년에는 30 개 산업군에 대해서 추가 조사를 진행하여 조사 산업군에 대한 트렌드 트래킹 데이터로 활용하였으며, 2004 년도에는 심층 조사를 더욱 강화하게 되었다. 다시 말해서 **K-BPI 심층조사를 통해서 각 산업군 별 상대 비교에 대한 측정 요소를 K-BPI 지수 요소 뿐만 아니라 추가적으로 브랜드 활동 측정에 필요한 기타 추가 요소를 더욱 조사가 가능해졌고 그 결과, 마케팅 및 브랜드 관련 부서원들에게 양질의 데이터 및 인구통계학적 Depth Analysis Program 을 제공할 수 있게 되었다.**

☞ K - BPI 심층조사의 구성은?

❶ 기업브랜드 영향력 조사

국내 소비자들의 기업브랜드 의존도가 외국 소비자들보다 더욱 높을 것이라라는 가설 하에 실시된 기업 브랜드 영향력 조사는 소비자의 구매의사결정에 기업브랜드가 미치는 영향력의 요인과 산업별 차이점에 대해서 파악하고자 기획되었다.

- 산업군 : **총 18 개**(세제, 개인청결, 위생용품, 화장품, 소재식품, 과자류, 가공식품, 음료, 유제품, 주류, 패션의류, 스포츠, 의약품, 가전제품, 컴퓨터, 자동차, 유무선통신, 주거용건물)
- 서울 및 수도권의 1000 명을 대상으로 일대일 개별 면접법으로 조사

❷ Pre-Post 브랜드 조사 프로그램

이 프로그램은 기업의 사전 신청을 받아 소비자 구매 의사 결정 과정에 대한 브랜드별 문제점 파악을 목적으로 하는 전국단위의 K-BPI 조사 시행 시, 병행하여 함께 세부적으로 조사된다. 조사 후에는 그 산업군에 대한 별도의 보고서가 작성된다. 이 프로그램은 보다 심층적인 브랜드 현황 파악 및 문제점 분석을 위하여 기획되었다.

- 산업군 : 총 12 개(여행사, 택배, 서적판매, 소형가전, 가공우유, 냉동냉장육, 고추장, 치약, 캐주얼의류, 공기청정기, 학습지, 영화관)

이와 같이 한국 산업의 전체 산업군에 대한 지수를 포괄하는 범용적 지수로 자리매김하고 있는 K-BPI 는 2004 년 제 6 차 조사를 기점으로 지수 발표에서 기업 분석의 Data 로서의 한 단계 Level-Up 하기 위해서 변신을 모색하였다.

다음은 2004 년도 K-BPI 조사 대상 산업군이다.

📌 2004 년도 제 6 차 K-BPI 조사 대상 산업군

산업군		조사 대상 상품
제조업	소비재 (99 개)	가공우유, 간장, 건전지, 고추장, 곡물음료, 골프의류, 골프화, 구강청결제, 기능성요구르트, 기능성 숙취해소음료, 기저귀, 김치, 날면도기, 남성내의, 남성정장, 남성정장구두, 남성화장품, 냉동만두, 냉장/냉동육, 녹차, 담배, 된장, 두유, 드레스셔츠, 등산화, 떠먹는아이스크림, 떠먹는요구르트, 롤화장지, 마시는요구르트, 매실주, 맥주, 미과즙음료, 미용용화장지, 밀폐용기, 방향제(공기청향제), 벽지, 봉지면, 분유, 붙이는관절염치료제, 비누, 비듬케어샴푸, 비스킷, 병과, 살균세정제, 생리대, 생수, 생식(선식), 샴푸, 섬유유연제, 세탁세제, 소주, 소화제, 스낵, 스포츠음료, 스포츠의류, 스포츠화, 식용유, 아이스크림콘, 어린이감기약, 어린이우유, 엔진오일, 여성기초화장품, 여성내의, 여성색조화장품, 여성정장, 여성정장구두, 염모제/염색약, 용기면, 위스키, 위장장애개선제, 유아복, 육가공햄, 이유식, 일반우유, 자양강장제, 전통주, 종합감기약, 종합문구, 주방세제, 주스, 즉석간편식, 진통제, 참치캔, 천연조미료, 치약, 칫솔, 카메라필름, 캐주얼의류, 캐주얼화, 캔차음료, 커피, 커피음료, 콘택트렌즈, 탄산과즙음료, 탄산음료, 페인트, 학생교복, 홈세트, 휘발유
	내구재 (46 개)	가스레인지, 가스오븐레인지, 가정용바닥재, 가정용보일러, 공기청정기, 김치냉장고, 노트북컴퓨터, 대형승용차, 대형 TV, 데스크탑컴퓨터, 드럼세탁기, 디지털도어락, 디지털카메라, 디지털피아노, 모터싸이클, 미니벤, 밥솥, 복사기, 부엌가구, 비데, 소형이하승용차, 손목시계, 수입자동차, 승용차타이어, 식기세척기, 양문여닫이냉장고, 에어컨, 오디오, 의자, 이동전화단말기, 일반카메라, 장롱, 전기면도기, 정수기, 조명/램프, 준중형승용차, 중형승용차, 창호재, 침대, 캠코더, 컴퓨터모니터, 프린터, 피아노, MP3 플레이어, PDA, SUV
서비스업(48 개)		가전양판점, 개인자산관리, 고속버스, 공공상품권, 구인구직, 국제전화, 대형할인점, 렌트카, 방법/보안서비스, 백화점, 서적판매, 생명보험, 스키장, 신용카드사, 아이스크림전문점, 아파트, 여행사, 영화관, 외국어학원, 유아교재, 유통업체상품권, 은행, 이동전화서비스, 이동통신컨텐츠서비스, 인터넷쇼핑몰, 자동차보험, 자동차수리, 제과/제빵점, 중신보험, 종합병원, 중고참고서, 증권, 초고속인터넷통신망, 커피테이크아웃전문점, 콘도미니엄, 택배서비스, 테마파크, 투신편드, 패밀리레스토랑, 패션몰, 패션주얼리, 패스트푸드점, 편의점, 피자전문점, 학습지, 항공사, 호텔, TV 홈쇼핑

1. 한국산업의 브랜드파워 현황 및 특징

1999년부터 벌써 5년의 시간이 흘러서 한국능률협회컨설팅에서 한국산업 전반에 대한 브랜드에 대해서 조사해 온지 벌써 6 회째를 맞았다. 올해도 조사를 진행하면서 산업군별로 브랜드 파워 지수의 상대 비교를 통한 기업 경쟁력 강화에도 의의를 두었지만, 지금까지 축적된 Data를 통해서 국내 브랜드 현황에 대한 새로운 이슈 또는 트렌드를 분석하고 살펴보면서 이에 대한 시장내의 현상을 주시하면서 대안을 제시하는 점에서 스스로 부족하다고 느끼는 터에 2004년을 이러한 새로운 각오를 다지는 전화점의 해로 여겨진다. 물론 각각의 산업군내에서 자사 VS 경쟁 브랜드간의 관계를 살펴보는 눈도 필요하지만, 산업 전반에서 새로운 트렌드 파악하는 눈도 반드시 필요하다. 후자의 관점에서 올해 조사된 193개의 산업군에 대해서 이슈를 분석하였고, 이를 4가지 브랜드 트렌드로 요점 정리하여 보았다. 5년 동안 진행되었던 데이터와 비교하여 보면서 다음과 같은 현상을 파악할 수 있었다.

첫 번째는 국내 시장에서 토종 브랜드의 전반적 약진과 다국적 브랜드의 부분 쇠퇴 국내 파워 브랜드가 이미 시장에서 다국적 브랜드와 대적할 수 있는 그러한 브랜드로 자생적 성장을 하였다는 것이다. 네슬레는 세계 기업 규모면에서 40위에 있는 거대한 다국적 기업이다. 이 다국적 기업의 한국 법인인 한국네슬레는 23년이나 된 장수 브랜드의 ‘세레락’의 한국 판매를 중단하였고 대신 서울우유협동조합과의 전략적 제휴를 통해서 ‘앙팡’이라는 국내 브랜드로 생산 출시하기로 하였으며, 서울우유협동조합은 네슬레로부터 브랜드 사용 로열티를 받게 되었다는 기사가 있었다. 이러한 현상들이 일어나고 있는 곳은 주로 소비재를 중심으로 발견되고 있는데 5년 동안 꾸준히 영국 브랜드인 폴로와의 차이를 줄여온 제일모직의 ‘빈폴’이 올해 조사에서 폴로를 누르고 고급스러운 캐주얼 의류에서 1위로 조사된 것 또한 위의 특징과 맥락을 같이 한다고 할 수 있을 것이다. 국내 브랜드의 명품화는 국내 시장에서 더 나아가서는 해외 시장에서도 토속 브랜드의 명품화의 가능성을 연 것이라고 할 수 있는 것이다. 또 한편, 여성 기초 화장품 부문에서 태평양의 한방 화장품인 설화수가 수입 화장품 브랜드인 샤넬, 랑콤을 제치고 3년 연속 1위 브랜드 자리를 지키고 있는 것 또한 한방이라는 고급 소재를 통하여 만든 국내 브랜드만의 독특한 차별화의 성공이다. 이러한 태평양의 성공에 고무된 국내 화장품 기업들은 최근 잇따라 한방 화장품을 출시하고 있는데, 로제화장품 심장생, LG 생활건강 수려한, 사임당, 생그린, 자화선 등이 이러한 맥락에서 출시되고 있는 제품들이라고 할 수 있다. 이런 유사한 현상 등을 발생하고 있는 현재 진행중인 산업군이 있고 이미 나타나고 있는 산업군이 있는데 양문여달이냉장고 부문에서 지펠, 디오스가 다국적 기업의 브랜드인 월풀을 이기고 있는 경우와 이동전화 단말기 부문에서 애니콜, 스카이, LG 싸이언이 다국적 브랜드 노키아, 모토로라를 이기고 있는 등의 현상들이 내구재 부문에서 나타나고 있다.

두 번째는 브랜드간 부익부, 빈익빈의 가속화.

전반적으로 산업 내에서 브랜드 간의 지수 격차가 점차 벌어지고 있는 현상이 나타나고 있는 것인데, 이는 독점적 지위를 행사하고 있는 대표 브랜드가 늘어가고 있다는 것이며, 이는 한동안 유지될 것으로 보인다. 1999년 조사를 처음 진행하는 시점에서는 브랜드 파워 지수가 전반적으로 낮은 현상을 보이고 있었으며 발표 산업군들의 대부분이 여기에 속해 있었다. 그러나 2004년도 조사 결과 산업군내에서는 독점적 지위를 행사하고 있는 브랜드들이 나타나는 산업군들이 많아지기 시작

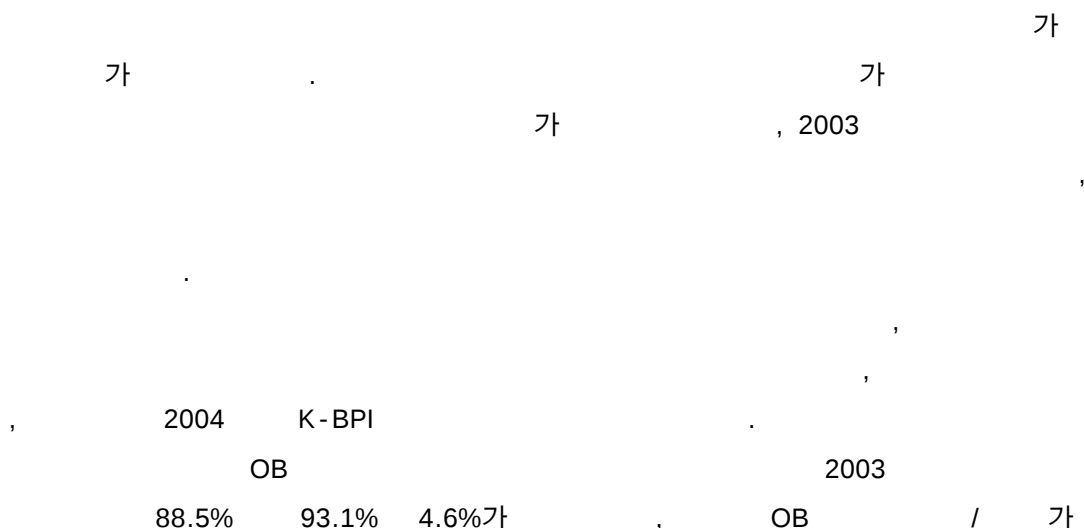
하였다.

독점적 지위를 행사하고 있는 대표 브랜드가 있는 경우인 위장장애개선제 부문의 ‘겔포스엠’이다. 작년부터 조사를 실시한 겔포스엠은 작년에는 브랜드 파워 지수가 893.2 였으나 올해에는 935.2 로 나타났다. 조사 결과 1 위 브랜드 인증과 함께 선도 브랜드에 만족치 않고 꾸준한 브랜드 활동이 이용가능성과 타인 추천 의향도에 대한 지수의 상승과 최초 상기도에 대한 상승을 통해서 시장 내에서 1강 체제를 구축하고 있는 것이다.

과거에는 산업군내 브랜드간의 지수 격차가 크게 차이가 나지 않았지만 이러한 조사 산업군에서 다음과 같은 현상이 나타나게 되는 이유 중 하나는 IMF 의 위기 상황을 겪으면서 장기간 경기 침체가 브랜드를 관리하는 기업들 간의 관리 차이를 유발한 것이다. 브랜드에 대해서 많은 투자를 할 수 없는 기업의 담당자들은 브랜드 관리에 상대적으로 투자를 소극적으로 진행하게 된 반면에 1 위 브랜드를 소유하고 있는 기업들은 이를 기회로 하여 파워 브랜드 및 독점적 지위를 영위하기 위해서 시장에 대한 적극적인 투자 및 관리를 진행하였다. 그 결과, 독점적 지위를 지니게 된 브랜드들은 그 시장을 대표하는 브랜드로 성장하게 되었으며 설문 시 최초 인지도 90%, K-BPI 종합 점수 900 점대의 높은 점수를 획득하게 되었다. 기존 산업군내에서 독점적 지위를 갖는 다는 것은 브랜드가 자생적인 자산을 도출한다는 것으로서, 파워 브랜드로 형성이 된다면 많은 투자를 하지 않고 2, 3 위 브랜드와 차별화 된 권리를 장기적으로 영위할 수 있다. 예를 들어서 곡물음료 산업군에서는 웅진식품의 아침햇살이 상쾌한 아침, 백의민족을 누르고 최초인지 86.7%이고 K-BPI 지수가 924.2 로서 2, 3 위 브랜드와의 압도적인 파워 지수를 가지고 있다. 각 산업군에서 소비자들이 2, 3 위 브랜드들을 알고 있을 확률이 비록 높을 수는 있으나 막상 구매하는 경우에 손이 가는 경우는 독점적 지위의 대표 브랜드인 아침햇살을 선택하는 경우의 확률이 매우 높아질 것이다. 유사한 경우에 있는 것이 기저귀 부문의 유한킴벌리의 하기스가 최초인지 90.8%이고 K-BPI 지수가 956.0 으로 큐티, 보솜이와의 지수 차이가 크게 나고 있으며, 구강청결제 부문의 동아제약 가그린이 최초인지 94.9% 이고 K-BPI 지수가 963.9 으로 센스타임, 덴타가글과 큰 차이를 보이고 있는 것이 그러한 현상을 나타내고 있는 것이다.

세 번째로 불확실한 경제상황에 맞는 브랜드 활성화 전략의 확대

기존 산업군들 중 주로 소비재 부문을 중심으로 차별화 포인트로 브랜드 활성화 전략과 브랜드 포트폴리오 전략을 활용하는 사례가 증가하고 있다는 점이다. 이는 서비스재 및 내구재의 많은 부문으로도 확대될 것으로 예상된다.



15.3% 19.4% 4.1%

가 가 , , , , 5 , OB

LG

가

Carnibalization

3 가

Gum ,

‘ Breath ’ ,

Cavity ,

가

네 번째로 전문기업의 개별 브랜드 파워 강화.

내구재를 중심으로 브랜드 커뮤니케이션 전략을 활용한 차별화를 통해서 파워 브랜드로의 도약을 하고 있는 개별 브랜드들이 증가하고 있다는 것이 고무적이다. MP3

MP3

가

1

MP3

K-BPI

680.5

‘ ’ 428.4

1

가 61.8 , 55.6

, 가

가 68

64.9

가

가

가

가

가

6

가

4 가

가

가
.
4 가
가
가
/ 가 가
.

지속적인 변화를 눈여겨 보는 것도 흥미있을 것으로 여겨진다.

상품군	1 위 브랜드명	기업명
봉지면	신라면(775.9) (6 년연속)*****	㈜농심
참치캔	동원참치(927.3) (5 년연속)*****	㈜동원 F&B
식용유	해표(799.2) (5 년연속)*****	㈜신동방
고추장	청정원순창(729.5) (6 년연속)*****	대상㈜
간장	샘표진간장 (653.0) (4 년연속)****	샘표식품㈜
천연조미료	다시다(785.6) (6 년연속)*****	CJ㈜
김치	종가집김치(761.0) (4 년연속)****	㈜두산식품 BG
커피	맥심(795.2) (6 년연속)*****	동서식품㈜
된장	청정원순창(702.2) (3 년연속)***	대상㈜
즉석간편식	오뚜기 3 분요리 (807.1) (2 년연속)**	오뚜기㈜
용기면	신라면컵(609.5)	㈜농심
냉동만두	백설군만두(557.4)	모닝월㈜
냉장/냉동 육	하림(718.9) (2 년연속)**	하림㈜
육가공햄	스팸(554.1)	CJ㈜
생식(선식)	이룸황성주생식 (739.5)	㈜이룸라이프

⑤ 주류

略

가장 강력한 충성고객층을 확보하고 있는 주류 부문에서는 지난해와 마찬가지로 시장의 파워브랜드들이 주류 시장을 주도하고 있는 것으로 나타났다. 맥주 부문에서는 5 년 연속 하이트가 1 위를 차지하였으며 소주 부문에서는 참진이슬로가 4 년 연속 1 위를, 전통주와 매실주 부문에서는 백세주와 설중매가 각각 4 년 연속, 3 년 연속 1 위를 차지했다. 위스키 부문에서는 작년에 이어 발렌타인이 2 년 연속 1 위를 차지했다.

상품군	1 위 브랜드명	기업명
맥주	하이트(767.2) (5 년연속)*****	하이트맥주㈜
소주	참진이슬로(747.1) (4 년연속)****	㈜진로
전통주	백세주(735.9) (4 년연속)****	㈜국순당
매실주	설중매(724.9) (3 년연속)***	㈜두산주류 BG
위스키	발렌타인(520.2) (2 년연속)**	진로발렌타인스무 역㈜

⑥ 제약

略

1

제약 부문에서는 박카스, 게보린이 6 년 연속 1 위로 선정되었으며, 소화제부문의 가스활명수, 불이는관절염치료제 부문의 케토톱, 위장장애개선제 부문의 겔포스 엠, 숙취해소음료 부문의 컨디션, 어린이 감기약 부문의 부루펜등이 지난해에 이어 2 년 연속 1 위로 선정되었다. 눈에 띄는 변화로는 종합감기약 부문에서 지난해 광동제약의 쌍화탕을 누르고 고려제약의 하벤이 1 위 브랜드로 선정되었다.

상품군	1 위 브랜드명	기업명
자양강장제	박카스(829.1) (6 년연속)*****	동아제약㈜
진통제	게보린(646.0) (6 년연속)*****	삼진제약㈜
소화제	가스활명수(613.3) (2 년연속)**	동화약품㈜
불이는관절염 치료제	케토톱(573.3) (2 년연속)**	㈜태평양제약
위장장애개선 제	겔포스엠(935.3) (2 년연속)**	보령제약㈜
기능성숙취해 소음료	컨디션 F(921.0) (2 년연속)**	㈜CJ
어린이감기약	부루펜(564.1) (2 년연속)**	삼일제약㈜
종합감기약	하벤(492.9)	고려제약㈜

⑦ 위생용품

略

LG

위생용품 부문은 다국적기업과 국내기업간의 치열한 경쟁 및 제품의 특성으로 인한 지속적인 시장의 변화로 다수의 브랜드들이 경쟁하고 있는 영역이다. 위생용품 부문에서는 지난해와 마찬가지로 생활문화 전문기업인 유한킴벌리의 활약이 돋보였으며 LG 생활건강의 브랜드 파워도 강하게 나타났다. 유한킴벌리의 경우 생리대, 기저귀, 롤화장지 부문에서 1 위를 차지하였으며 LG 생활건강의 경우 치약부문과 주방세제 부문에서 1 위를 나타냈다. 올해 신규로 조사된 비듬케어샴푸 부문에서도 LG 생활건강의 노비드가 1 위로 나타났으며 일반샴푸의 경우에도 엘라스틴이 1 위로 나타나 위생용품 부문에서의 새로운 브랜드 강자로 활약했다.

상품군	1 위 브랜드명	기업명
치약	죽염(577.5) (6 년연속)*****	㈜LG 생활건강
구강청결제	가그린(963.9) (5 년연속)*****	동아제약㈜
샴푸	엘라스틴(504.9)	㈜LG 생활건강
칫솔	Oral - B(723.5) (4 년연속)****	질레트코리아(유)

주방세제	자연풍(476.0) (4년연속)****	㈜LG 생활건강
세탁세제	비트(651.5) (3년연속)***	㈜CJ
생리대	화이트(701.4) (4년연속)****	유한킴벌리㈜
기저귀	하기스(956.0) (6년연속)*****	유한킴벌리㈜
롤화장지	뽀빠(582.4) (6년연속)*****	유한킴벌리㈜
날 면도기	도루코 TG(692.6) (4년연속)****	㈜도루코
비누	도브(623.8) (3년연속)***	유니레버코리아㈜
방향제 (공기청향제)	플러그인(499.3) (3년연속)***	㈜한국존슨
살균세정제	유한락스(819.0) (2년연속)**	㈜유한크로락스
섬유유연제	피죤(888.2) (2년연속)**	㈜피죤
밀폐용기	락&락(863.6)	하나코비
비듬케어샴푸	노비드(634.6)	㈜LG 생활건강

⑧ 미용용품



브랜드간 경합이 치열한 전형적인 다(多)브랜드 산업군인 미용용품 부문에서는 지난해에 이어 태평양의 브랜드 파워가 남성화장품, 여성기초화장품, 여성색조화장품 모두에서 강력하게 나타났다. 소비자 관여도가 높은 영모제/염색약 부문에서는 지난해 1위 브랜드인 웰라비바를 로레알코리아가 제치고 1위를 차지했다.

상품군	1 위 브랜드명	기업명
미용용화장지	크리넥스(801.2) (2년연속)**	유한킴벌리㈜
남성화장품	오딧세이(374.3) (4년연속)****	㈜태평양
여성기초화장품	설화수(471.3) (3년연속)***	㈜태평양
여성색조화장품	라네즈(439.4) (2년연속)**	㈜태평양
영모제/염색약	로레알엑셀랑스 크림(446.8)	로레알코리아㈜

⑨ 의류

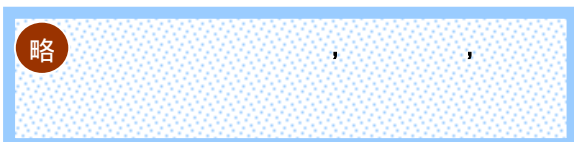


의류 부문은 브랜드 지수가 전반적으로 낮게 나타나며 감성적인 소비패턴의 영향력을 많이 받는 영역으

로 스포츠의류 부문에서는 나이키가 6년 연속 1위로 독주하고 있으며 여성내의 부문의 비너스와 유아복의 아가방도 6년 연속 1위로 독주하고 있는 것으로 나타났다. 한편 캐주얼 의류 부문에서는 지난해 폴로를 누르고 제일모직의 빈폴이 1위로 나타났으며 LG 상사의 닥스의 경우 여성정장 부문과 드레스셔츠 부문, 골프의류 부문에서 1위로 나타나 향후 닥스 브랜드의 변화에 대해 눈여겨 볼 필요가 있을 것으로 판단된다.

상품군	1 위 브랜드명	기업명
스포츠의류	나이키(790.9) (6년연속)*****	나이키코리아㈜
캐주얼의류	빈폴(446.3)	제일모직㈜
드레스셔츠	닥스(672.7)	㈜LG 상사
유아복	아가방(698.0) (5년연속)*****	㈜아가방
남성내의	보디가드(637.0)	좋은사람들㈜
여성내의	비너스(635.6) (6년연속)*****	㈜신영와코루
남성정장	갤럭시(582.0)	제일모직㈜
여성정장	닥스(406.2) (4년연속)****	㈜LG 상사
학생교복	스마트(799.4) (2년연속)**	SK 네트워크스㈜
골프의류	닥스(424.4)	㈜LG 상사

⑩ 제화 / 신발



나이키는 스포츠화 부문에서 5년 연속 1위를 차지했으며 지난해에 이어 골프화 부문에서도 1위를 차지했다. 한편 캐주얼화 부문에서는 금강제화의 랜드로바가 4년 연속 1위로 나타나 국내 제화/신발 기업의 명성을 유지했다. 정장구두 부문에서는 남성용과 여성용 모두에서 금강이 1위로 나타나 정장구두의 전문기업 이미지가 강하게 작용한 것으로 여겨진다.

상품군	1 위 브랜드명	기업명
스포츠화	나이키(808.0) (5년연속)*****	나이키코리아㈜
캐주얼화	랜드로바(799.9) (4년연속)****	금강제화㈜
남성정장구두	금강(792.6) (6년연속)**	금강제화㈜
여성정장구두	금강(692.0) (6년연속)**	금강제화㈜
골프화	나이키(581.8) (2년연속)**	나이키코리아㈜
등산화	코오롱스포츠등산화(533.8) (2년연속)**	FNCKOLON

⑪ 정유



엔크린과 지크가 휘발유와 엔진오일부문에서 각각 6년 연속 1위 브랜드로 나타났다. 정유 산업군 내 다양한 브랜드들이 존재하고 있으나 SK의 브랜드파워는 지속적으로 강하게 유지되고 있으며 이는 소비자의 브랜드충성도가 강력하게 작용하는 것을 의미한다.

상품군	1위 브랜드명	기업명
휘발유	엔크린(719.5) (6년연속)*****	SK㈜
엔진오일	지크 XQ(806.2) (6년연속)*****	SK㈜

⑫ 기타



제품군의 특성과 변화에 따라 가장 다양한 변화를 보이고 있는 영역으로 카메라 필름 부문에서는 강력한 브랜드 파워를 가진 코닥이 5년 연속 1위를 차지했으며 페인트 부문에서는 금강고려화학의 고려페인트가 지난해에 이어 3년 연속 1위를 차지했다. 한편, 건전지 부문에서는 에너지아저, 콘택트렌즈 부문에서는 아큐브렌즈, 홈세트 부문에서는 코렐로 각각 1위 브랜드가 변경되었으며 새롭게 조사된 벽지 부문에서는 대동벽지가 1위로 나타났다.

상품군	1위 브랜드명	기업명
종합문구	모닝글로리(643.9) (4년연속)****	모닝글로리㈜
카메라필름	코닥(728.3) (5년연속)*****	한국코닥㈜
페인트	고려페인트(678.8) (3년연속)***	㈜금강고려화학
담배	디스플레이스(647.3) (4년연속)****	㈜KT&G
건전지	에너지아저(629.6)	에너지아저코리아
콘택트렌즈	아큐브렌즈(769.3)	한국존슨앤존슨㈜
홈세트	코렐(626.2)	오진상사㈜
벽지	대동벽지(695.3)	대동벽지㈜

2)



전문 소형가전 부문은 기업브랜드의 파워가 가장 두드러지게 나타나는 산업군으로 다국적 기업브랜드들이 가장 많이 경쟁하고 있는 산업군이기도 하다. 손목시계 부문에서는 3년 연속 스와치가 1위를 차지했으며 일반카메라 부문에서도 캐논이 4년 연속 1위

를 차지했다. 한편, 전기면도기 부문에서는 지난해 1위 브랜드였던 필립스를 누르고 브라운이 1위를 차지했으며 디지털 카메라 부문에서는 삼성테크윈이 2년 연속 1위를 차지해 국내 브랜드의 자존심을 지키고 있다.

	1	
	(399.3) (3년연속)***	
	(596.7)	()
	(546.0) (4년연속)****	LG
	(532.0) (2년연속)**	



정보통신 및 사무기기 산업군의 경우 전문적인 기술력과 브랜드 파워를 모두 가지고 있는 기업에게 가장 매력적인 시장으로 소비자의 구매의사결정 과정에도 이러한 기술력과 브랜드 파워가 모두 작용하는 산업군이기도 하다. 지난해와 마찬가지로 정보통신 및 사무기기 산업군에서는 삼성전자가 국내 기업브랜드의 자존심을 가장 확실하게 보여주고 있다. 삼성전자는 이동전화단말기와 데스크탑컴퓨터, 컴퓨터모니터, 노트북, 프린터 부문에서 강력한 브랜드 파워를 나타내며 1위를 차지했다. 한편, 전문적인 기술력을 보유하고 있는 신도리코는 복사기 부문에서 6년 연속 1위를 차지했다. MP3 부문의 경우 지난해 삼성전자의 엠플을 누르고 아이리버가 1위를 차지했는데 이러한 결과는 전략적이고 효율적인 브랜드 관리가 제품 구매에 큰 영향을 미침을 확인하는 것이라 할 수 있다.

	1	
이동전화단말기	(865.3) (6년연속)*****	
데스크탑컴퓨터	Q(805.6) (6년연속)*****	
컴퓨터모니터	(495.1) (4년연속)****	
노트북컴퓨터	(829.7) (5년연속)*****	
프린터	(656.0) (2년연속)**	
복사기	(698.2) (5년연속)*****	
MP3 플레이어	(680.5)	
캠코더	(747.1) (2년연속)**	
PDA	(520.6)	

③ 가

가 가

가전제품 산업군은 전문성의 중요성과 브랜드의 중요성이 모두 강조되는 영역으로 전문적인 기술력을 보유하고 있다고 하더라도 전략적인 브랜드관리가 함께 이뤄지지 않을 경우 브랜드파워를 얻는 것이 어려운 영역이다. 에어컨 부문과 김치냉장고 부문에서는 지난해에 이어 위니아만도의 위니아와 덩채가 1위를 차지하였고, 가정생활용품 전문기업인 린나이 코리아는 가스레인지와 가스오븐레인지 부문에서 강한 브랜드 파워를 나타냈다. 밥솥 부문에서는 지난해에 이어 쿠쿠홈시스의 쿠쿠가 2년 연속 1위를 차지했으며 드럼세탁기 부문에서는 트롬이 1위로 나타났다.

	1	
TV	(844.0) (2년연속)**	
	(654.2)	
	(687.1) (6년연속)*****	
	(857.3) (5년연속)*****	
	(854.7) (5년연속)*****	
가	(836.1) (5년연속)*****	
가	(741.2)	
	(880.6) (6년연속)*****	
	(803.8) (2년연속)**	
	(773.6) (2년연속)**	LG
	(628.6) (2년연속)**	

④ 가

가 가

가구 산업군은 전문브랜드의 지속적이고 강력한 브랜드 파워가 유지되고 있는 영역으로 부엌가구, 침대, 장롱의 3개 부문 모두 6년 연속 1위 브랜드들의 변동이 나타나지 않고 있다. 한편, 올해 새롭게 조사된 의자 부문에서는 듀오백코리아의 듀오백이 강력한 브랜드 파워를 나타내며 1위를 차지했다.

	1	
	(806.9)	
가	(763.2) (6년연속)*****	
	(814.9) (6년연속)*****	
	(494.4) (6년연속)*****	arterior BIF

⑤ /

가 1

대형승용차, 중형승용차, 준중형승용차 부문에서 현대 자동차의 강한 브랜드 파워가 나타났으며 소형이승용차 부문에서는 마티즈가 6년 연속 1위로 강력한 브랜드 파워를 유지하고 있는 것으로 나타났다. 한편, 뚜렷한 이미지의 차이를 나타내고 있는 SUV와 미니밴 부문에서는 렉스턴과 카니발이 각각 강력한 브랜드 파워를 나타냈다. 수입자동차의 경우 지난해 1위를 차지했던 벤츠를 누르고 BMW가 1위를 차지했으며 모터사이클 부문은 지난해에 이어 혼다가 2년 연속 1위를 차지했다.

	1	
	(685.9) (3년연속)***	
	EF (759.9) (6년연속)*****	
	XD(784.7) (2년연속)**	
	(II)(664.0) (6년연속)*****	GM
SUV	(481.0)	
	II(604.6) (6년연속)*****	
	BMW(723.8)	BMW
	(504.1) (2년연속)**	

⑥

가 가 1 , 6 가 1

가정용 보일러 부문에서는 귀뚜라미가 6년 연속 1위로 장수브랜드 파워를 보여주었으며, 영창 약기는 지난해 피아노 부문과 디지털피아노 부문 모두에서 1위를 차지했다. 가정용 바닥재의 경우 금강고려화락의 KCC 옥장판이 4년 연속 1위로 바닥재 제품군에서의 새로운 파워브랜드로 위치를 유지했으며 공기청정기 부문과 비데 부문에서는 웅진코웨이개발의 브랜드 파워가 두드러지게 나타났다. 한편, 올해 새롭게 조사된 디지털 도어락 부문에서는 아이레보의 게이트맨이 1위로 나타났다.

	1	
가	(811.8) (6년연속)*****	
	(742.0)	
	(521.5) (2년연속)**	

	(737.8) (5년연속)*****	
	(671.5)	
가	KCC (580.8) (4년연속)****	
	LG (617.7) (2년연속)**	LG
	(666.1) (2년연속)**	
	(883.1) (2년연속)**	
/	(757.5)	

	1	
	(750.5) (6년연속)*****	
	(909.0) (5년연속)*****	
	TGI Friday's(487.0)	
/	(726.3) (4년연속)****	
	(590.0) (2년연속)**	
	(657.2) (2년연속)**	
	(694.0) (2년연속)**	F&D

3)

①

略	LG25,
---	-------

LG25는 편의점 부문에서 6년 연속 1위로 조사되었으며, 롯데백화점은 백화점에서의 브랜드 파워를 기반으로 지난해에 이어 백화점 부문 및 유통업체상품권부문에서 1위로 조사되었다. 가전양판점 부문에서는 지난해에 이어 하이마트가 2년 연속 1위로 나타났다으며 공공상품권의 경우에도 도서상품권이 2년 연속 1위로 나타났다.

	1	
	LG25(678.7) (6년연속)*****	LG
	(794.9) (6년연속)*****	
	(614.6) (2년연속)**	
	(749.2) (2년연속)**	
	(723.7) (6년연속)*****	
가	(917.5) (2년연속)**	

②

略	1
---	---

프랜차이즈시장의 지속적인 확대와 치열한 경쟁상황에서 롯데리아는 패스트푸드 부문에서 6년 연속 1위를 차지함으로써 국내 패스트푸드점의 자존심과 브랜드 파워를 지키고 있으며 피자전문점 부문에서는 지난해에 이어 피자헛이 5년 연속 1위 브랜드로 선정되었다. 패밀리레스토랑 부문에서는 푸드스타의 TGI Friday's가 지난해 1위 브랜드였던 베니건즈를 제압하고 1위 브랜드로 조사되었다.

③

略	,
---	---

테마파크 부문의 롯데월드, 호텔 부문의 롯데, 콘도미니엄 부문의 대명은 6년 연속 1위로 강력하고 지속적인 브랜드 파워를 보여주고 있다. 지난해 새로 추가된 스키장 부문의 경우 올해도 무주리조트가 1위로 조사되었으며 영화관 부문의 경우 레저활동과 생활패턴의 변화에 힘입어 CGV의 브랜드 파워가 지속적으로 나타나고 있음을 확인할 수 있었다. 한편, 여행사 부문에서는 롯데관광개발이 새로운 여행사 부문의 강자로 나타났다.

	1	
	(575.0) (6년연속)*****	
	(604.9) (6년연속)*****	
	(320.5)	
	(693.2) (6년연속)*****	
	(628.6) (2년연속)**	
	CGV(639.5) (2년연속)**	CJ CGV

④

略	,
---	---

양자 경쟁 체제 속의 항공사 부문에서 지난해에 이어 대한항공이 6년 연속 1위 브랜드로 조사되었으며, 한진택배도 택배서비스 부문에서 6년 연속 1위 브랜드로서 명실공히 택배서비스의 파워 브랜드의 위치를 확고히 했다. 지난해 신규 조사된 렌트카 부문에서는 지난해에 이어 금호렌트카가 국내 시장에서 독보적인 브랜드 파워 및 마켓점유율에서 1위를 차지했으며 자동차수리 부문에서도 스피드 메이트가 지난해에 이어 2년 연속 1위를 차지하였다.

	1	
	(894.2) (6 년연속)*****	
	(544.5) (4 년연속)****	
	(522.5) (6 년연속)*****	
	(334.6) (2 년연속)**	SK
	(858.5) (2 년연속)**	

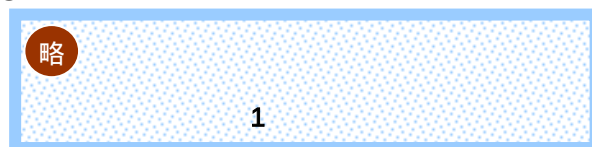
⑤



국제전화 부문에서는 KT의 국제전화 001이 6년 연속 1위로 선정되었으며 초고속인터넷통신망서비스 부문과 이동전화서비스 부문에서도 지난해에 이어 메카패스와 TTL이 4년 연속 1위 브랜드로 선정되었다. 한편, 인터넷쇼핑몰 부문에서는 인터파크가 새로운 인터넷 쇼핑몰의 강자로 부상했다.

	1	
	001(824.6) (6 년연속)*****	KT
	가 (738.2) (4 년연속)****	KT
	TTL(587.8) (4 년연속)****	SK
	(746.8) (2 년연속)**	SK
	(528.7)	

⑥



금융서비스의 경우 불안정한 금융시장의 상황을 고려하여 몇가지 서비스산업군에 대한 정리작업을 통해 조사를 실시한 결과 장수브랜드들의 브랜드 파워가 지속적으로 유지되고 있는 것으로 나타났다. 이는 장수 브랜드에 대한 소비자의 신뢰 및 안정을 중요시한 의사결정의 결과로 해석할 수 있다. 은행의 경우 국민은행이 6년 연속 1위를 차지했으며 신용카드와 생명보험, 자동차보험, 증권, 투신편드의 부문에서도 지난해의 1위 브랜드들이 지속적인 경쟁력을 갖고 브랜드 파워를 유지하고 있는 것으로 나타났다. 한편 개인자산관리 부문에서는 국민은행의 골드앤와이즈가 1위를 차지하였다.

	1	
--	---	--

	(668.7) (6 년연속)*****	
	(632.9) (6 년연속)*****	
	(763.6) (6 년연속)*****	
	(742.2) (6 년연속)*****	
	(462.2)	
	(729.7) (2 년연속)**	
	(694.5) (6 년연속)*****	
	(611.3) (6 년연속)*****	

⑦

/



학습지 부문에서는 대교눈높이가 6년 연속 1위 브랜드의 자리를 유지해 학습지 부문의 브랜드 파워를 보여주었으며 지난해 분화하여 조사한 유아교구재에서는 신기한 한글나라가, 중,고참고서부문에서는 디딤돌이 지난해에 이어 2년 연속 1위를 나타냈다. 서적판매부문에서는 교보문고가, 외국어학원 부문에서는 시사영어사가 1위 브랜드로 조사되었다.

	1	
	(641.7) (6 년연속)*****	
	(508.2) (2 년연속)**	
	(437.2) (2 년연속)**	
	(738.5) (2 년연속)**	
	(623.0) (2 년연속)**	YBM

⑧



개별브랜드화가 활발하게 이뤄지면서 경쟁이 더욱 더 치열해진 아파트 부문에서는 지난해에 이어 삼성물산의 래미안이 3년 연속 1위를 차지하였고, 종합병원 부문에서는 서울대학교병원이 4년 연속 1위를 차지하였다. 올해 분화하여 신규로 조사된 아이스크림 전문점의 경우 배스킨라빈스 31이 독보적인 브랜드 파워를 나타냈다.

	1	
--	---	--

	31 (954.0)	
	(600.0) (3 년연속)***	
	(530.2) (4 년연속)****	
TV	LG (704.9) (3 년연속)***	LG
	(762.5) (2 년연속)**	
/	(792.9) (2 년연속)**	

1999년 국내 최초로 브랜드파워를 조사 발표 할 때 만해도 국내산업에서 브랜드 매니지먼트라는 것은 다소 생소하고 활성화 되지 않은 상태였지만 2004년 6차 조사를 마친 지금 시점, 기업의 브랜드 매니지먼트는 많은 부분에서 기업에 적용되고 있음을 보았다. 그러나 경기침체, 소비위축이라는 환경 속에 한정된 자원만으로 소비자에게 제품과 브랜드를 알리고 치열한 경쟁을 벌여야 하는 마케터와 브랜드 매니저에게 시장은 매우 위험스럽고 실패를 용납하지 않는 냉정한 곳이라는 엄연한 현실 아래서 냉철한 조사, 분석을 통해서 도출된 브랜드 전략을 펼쳐나가는 것이 보편화 되지는 않은 것 또한 사실이다. 미국의 석학 David A. Aaker 교수는 [브랜드는 살아있는 생명체이다] 라고 말하고 있다. 그것은 브랜드란 만들고 알리기만 하면 되는 것이 아니라 꾸준히 관리해야 하는 대상이라는 의미로 그렇지 않다면 브랜드는 거리에서 방화하는 청소년과 다를 바가 없을 것이며 기업은 어디로 튈지 모르는 럭비공을 주우려고 안간힘을 써야 하는 것처럼 예측하지 못하는 기업경영을 할 수 밖에 없을 것이다.

그러한 이유로 K-BPI는 체계적인 브랜드 관리를 위해 매년 정기적인 조사시행과 함께 분석프로그램개발, 추가심층조사 등을 지속 시행함으로써 기업의 브랜드 매니지먼트의 질적 향상을 위해 지속적인 노력을 하고 있다. 6차 조사기간의 누적 data에 대한 분석과 브랜드 관련 다양한 기업 컨설팅 경험을 바탕으로 현 시점 기업의 브랜드 매니지먼트 활동 강화에 대한 몇 가지 제언을 하고자 한다.

1. 전략적인 브랜드 인지도 향상을 위한 노력이 필요

K-BPI 모델은 아커 교수의 Acceptance 모델을 토대로 하여 만들어진 모델로서, 지수 산출을 위해서 브랜드 인지도 측면과 브랜드 충성도로 구성요소를 두고 있다. 브랜드에 있어 인지도가 가장 중요한 요소이며 인지도가 바로 구매를 결정하는 순간에 매우 중요한 의사결정의 고려 요소로서 작용하기 때문이다. [인지도가 무엇인지 다음의 상황을 예를 들어서 살펴 보겠다. 여러분은 갈증이 날 때 갈증 해소를 위해서 무엇을 마실 것인가? 고민을 하게 되는데, 이때 바로 생각나는 브랜드가 있다면 당신은 그것을 사러 갈 것이다. 그리고 그것을 샀다고 한다면 이것이 바로 브랜드 회상이다. 그럼 브랜드 재인은 무엇인가? 아까의 상황 하에서 갈증을 느낀 당신이 무언가를 사기 위해서 구매 장소에 갔다고 했을 때 당신이 마시기로 한 것을 진열대에 있는 여러 제품들을 보고서 다른 브랜드가 있는 제품을 선택한다면, 이 때 바로 구매 시점의 진열대에서 다른 물품 중에서 하나를 알아보고 의사결정을 변경하는 프로세스이고 이를 브랜드 재인이라고 한다. 구매시점 전에는 회상이 중요한 측정 기준이며, 구매시점 중에는 재인이 중요한 측정 기준이라는 것을 알 수 있는 대목이다.] 이렇듯 소비자의 구매 확율을 높이기 위하여 브랜드(기업)는 소비자의 구매의사결정과정 상에서 지속적으로 요구되어야 한다. 전략적인 브랜드 재인 관리를 들어본다면 다음과 같다. [주로 할인점이나 백화점 등에서 판매되는 제품의 경우에는 거의 브랜드 재인에 의한 소비가 이루어지기 때문에 브랜드 재인을 높일 수 있는 전략을 구상하고 있는데, Rossiter&Percy(1983)에 의하면 타겟 소비자에게 광고를 최소한 2 초 이상 자극하였을 때 그 자극에 대한 시각적 재인 수준이 극대화된다고 한다. 다시 말해서 최소한 2 초는 광고에 노출이 되어야 한다는 것이며, 이를 위해서 반복적으로 2 초 이상의 광고를 계속 접할 수 있게 하여야 하는데, 화면광고에서는 제품을 보여주는 컷트의 시간은 길게 하여야 하며, 지면광고 등에서는 광고 속에 제품 포장

및 브랜드명, 제품특성을 차별화 시켜서 보여주는 것이 중요하다. 주로 뉴 브랜드를 시장에 출시하는 경우에 이런 차별화 전략을 쓰는 것이 좋으나 2-3 회의 광고 노출이 이루어졌을 때를 극점으로 감소하기 때문이다 (Bagozzi&Silk, 1983). 그래도 높은 브랜드 인지도와 강한 호의적 브랜드 태도를 함께 성취하기 위해서는 매체에 대한 플래닝을 가지고 지속적으로 커뮤니케이션 전략을 수행하여야만 한다.] 이렇듯 체계적인 관리가 필요한 가장 중요한 이유는 굳이 설명하지 않아도 심화되는 경쟁상황과 한정된 자원. 복잡해지는 소비자 욕구 등일 것이다. 이제 브랜드 커뮤니케이션을 광고대행사에 맡기는 수준의 기업의 브랜드 관리력을 가진 기업은 경쟁에서 밀려날 수 밖에 없을 것이다.

2. 마케팅의사결정 및 목표로서의 인지 지표의 활용

소비자가 구매의사결정 상황에서 브랜드를 생각해 낼 때, 자신이 생각할 수 있는 고려상품군 (Consideration Set)내에서 선택하고자 하는 경우가 대부분이고, 의사결정을 하는 경우에는 핵심상품군(Evoked Set)내에서 결정된다. 자연스럽게 이러한 2 단계의 과정을 거치지 않고 바로 핵심상품군(Evoked Set)에서 구매/이용이 발생하는 경우에도 브랜드 회상률이 높은 브랜드가 구매/이용의 가능성과 높은 상관관계를 가지고 있다. 핵심상품군과 고려 상품군에서 자사의 브랜드가 생각나는 것은 산업군마다 차이가 있지만 K-BPI 조사 결과, 산업군별 소비재는 5-7 개, 내구재 및 서비스재는 2-3 개로 나타나고 있다. 따라서 Evoked Set 에 포함되어 있지 않은 브랜드라면 1 차적인 목표는 Evoked set 에 포함되어야 하는 것이며 그를 위해 투하해야 하는 자원의 조달이 어렵다면 기업은 해당브랜드의 철수를 고려해야 한다.

아직 많은 기업은 이러한 브랜드마케팅 관련한 목표가 아닌 [시장점유율 1 위] [인지도 00% 달성] 등의 관리지표를 사용하고 있는 곳이 많이 있다. 그러한 목표관리를 한다면 아직 그 기업은 소비자 지향적인 기업이 아니라고 할 수 있다. 시장환경과 경쟁구도는 항상 변하고 있다. 소비자 역시 다양한 욕구를 표출한다. 기업이 소비자 인식에 바탕을 둔 브랜드 매니지먼트를 추구한다면 기업이 관리 하는 목표 역시 소비자 중심적인 지표로 변경되어야 할 것이다.

3. 파워 브랜드 구축 및 발전 방향

파워 브랜드 관리를 위하여 많은 지표들의 관리가 필요한 것은 기업 실무자들이 더욱 더 잘 알고 있다. 좀 더 자세히 말하면 너무 많은 요소들을 관리해야 할 것 같은 느낌이 들어 처음부터 지레 겁을 갖고 진행을 하지 않는 것일 수도 있다. 그러나 파워 브랜드로 가는 지름길은 One Step, One Step 단계를 밟아가는 동안에 자연스럽게 이루어진다. 다시 말해서, 자사 브랜드 관리를 위해서 철저한 분석 후에 브랜드 아이덴티티를 정하고 이를 BLC 에 맞추어서 이를 시장에 도입하고 이를 정교하게 다듬고, 강화시켜 나가는 과정을 거치다 보면은 브랜드 파워를 향상시킬 수 있는 전략을 실행하고 있는 것이다. [브랜드 관리란 제품의 수명주기처럼 브랜드 수명주기에 맞추어 브랜드를 개발, 육성, 통제하는 일련의 관리 행동 과정이다. 마케팅 영역이 그 시장에 대한 분석을 통해서 컨셉을 도출하고 이에 대한 우선순위를 정하여서 이에 대한 전략을 수립하고 전술을 펼쳐나가는 과정으로 진행되는 것을 마케팅 부서의 표준화된 직무라고 한다. 브랜드가 출시되기 전에 해당 산업군에 대한 분석을 기본 바탕으로 하여 브랜드 충성도가 소비자에게 기업의 담당자가 원하는 방향으로 올바르게 형성될 수 있도록 할 수 있는 시간은 브랜드가 시장에 나가기 전이다. 즉 분석 후, 브랜드 컨셉이 도출되면 이를 어느 방향으로 소구할 것인지를 출시되기 전에 한정된 자원 하에서 결정하여야 하는 것이다. 기업에서 출시하는 브랜드가 기능적 브랜드 컨셉을 강화해야 하는지 상징적 브랜드 컨셉을 강화해야 하는지 경험적 브랜드 컨셉을 강화해야 하는지를

의사 결정해야 하는 것이다(Park,Jaworski&Macinnis, 1986).] 파워 브랜드를 유심히 관찰해 보면, 강력한 브랜드 아이덴티티를 형성하고 있으며, 전사 차원의 통합적 마케팅 커뮤니케이션 전략을 수행함으로써 소비자들의 마음 속에 강력하고 호의적이고 독특한 브랜드 연상들을 심어 주고 있는데 다시 말하면 파워 브랜드는 강력하고 호의적이고 독특한 브랜드 연상을 심어 주어야 한다. 기업은 경영 활동을 하는 동안 많은 문제에 봉착하는데, 이에 대해서 해결 방안을 모색하고 결정해야 한다. 그러나 이를 두려워 한다면, 의사결정이 늦어지고, 더욱 더 큰 문제를 야기할 수 있다. 그러나 브랜드에 대한 의사결정은 위의 파워 브랜드를 만드는 프로세스에 근거하여 차분하게 진행하는 것이 좋다.

1. 2004

6

1

1.

	2004 6 K-BPI 3			2003 1
	1			
가	(609.8)		()	
	(653.0)			501s(685.2)
	(629.6)			(677.1)
	(729.5)			(770.5)
	(924.2)			(927.5)
	(424.4)	LG		(448.8)
	(581.8)			(554.2)
	가 (963.9)		가	가 (872.1)
	(775.2)			(751)
	F(921.0)	CJ	808 S	F(922)
	(956)			(922)
	가 (761.0)	BG		가 (732.4)
	TG(692.6)			TG(735.9)
	가 (637.0)		BYC	BYC(644.3)
	(582.0)			(522.9)
	(792.6)			(781)
	(374.3)			(466)
	(557.4)			(775.7)

/	(718.9)			(680.6)
	(624.8)			
	(647.3)	KT&G		(626.6)
	(702.2)			(794.05)
	(761.0)			(804.7)
	(672.7)	LG		
	(533.8)	FNCKOLON	K2	(513.3)
	(629.5)			(567.9)
	(781.8)		100	(785.3)
	(582.4)			(524.2)
	(610.6)		가	(679.8)
	(724.9)	BG		(671.9)
	(767.2)		OB	(779.4)
	2% (858.8)		-	2% (899.4)
	(801.2)			(733)
	& (863.6)			(604.6)
/	(499.4)			(485.2)
	(695.3)			
	(775.9)			(814.6)
	(430.1)			(594)
	(573.3)			(645.7)
	(623.8)			(643.9)
	(634.6)	LG	&	

	(499.7)			(499.9)
	(434.6)			(490.6)
	(819.0)		LG	(811.5)
	(701.4)			(710.6)
	(704.8)		100	(707.8)
/	(739.5)			
	(504.9)	LG		(537.2)
	(888.2)			(772.26)
	(651.5)	CJ		(599.4)
	(747.1)			(670.1)
	(613.3)			(613)
	(665.3)			(721.1)
	(716.6)			(720.6)
	(790.9)			(722.7)
	(808.0)			(792)
	(799.2)		100	(780)
	(569.8)			(561.5)
	(564.1)			(589.1)
	(623.8)			(686.8)
	XQ(806.2)	SK	DO	XQ(792.3)
	(471.3)			(398.2)
	(635.6)		가	(636.2)
	(439.4)			(583.4)

	(406.2)	LG		(388.9)
	(692.0)			(671.6)
/	(446.8)			(444.7)
	(609.5)			(496.8)
	(520.2)			(479.9)
	(935.3)			(893.2)
	가 (698.0)	가		가 (701)
가	(554.1)	CJ		
	(554.1)			(667.68)
	(807.6)			(766.3)
	(829.1)			(779.91)
	(735.9)			(693.7)
	(492.9)		600	(532.8)
	(643.9)			
	(476.0)	LG		(582.7)
	(703.7)		NFC	(636)
	3 (807.1)		CJ	3 (614.3)
	(646.0)			(712.1)
	(927.3)	F&B		(899.3)
	(785.6)	CJ		(783.1)
	(577.5)	LG	2080	(648.3)
	Oral - B(723.5)		2080	- B(694.2)
	(728.3)			(780.3)

	(446.3)		(NII)	(450.9)
	(799.8)			(793.2)
	(751.3)			(659.3)
	(795.2)			(781.6)
	(452.1)			(439.2)
	(769.3)			(659.6)
	(659.9)			(617.8)
	(805.2)			(858)
	(678.8)			(617.9)
	(799.4)	SK		(788.7)
	(626.2)			(642.3)
	(719.5)	SK	sk	(814)

2.

	2004 6 K-BPI 3			2003 1
	1			
가	(836.1)		()	(784.7)
가	(741.2)		() LG	() (789.4)
가	KCC (580.8)			KCC (563.08)
가	(811.8)			(757.1)
	(666.1)			(627.6)
	(854.7)			(857.8)
	(829.7)		X - NOTE	(730.1)

	(685.9)			(631.7)
TV	(844.0)		X-가	(775.6)
	Q(805.6)			Q(828.4)
	(773.6)	LG		(769.5)
	(742.0)			
	(532.0)			(575.6)
	(671.5)			(787.4)
	(504.1)			(566.4)
	II(604.6)		II	(722.3)
	(803.8)		LG	(673.7)
	(698.2)			(716.8)
가	(763.2)			(746.3)
	(883.1)		TOTO	(808.9)
	II(664.0)			II(700.9)
	(399.3)			(407.8)
	BMW(723.8)	BMW		(693.8)
	(521.5)		V	(444.9)
	(628.6)		LG	(664.7)
	(857.3)			(829.7)
	(687.1)		LG	(727.1)
	(654.2)		()	(613.4)
	(546.0)	LG		(531)
	(806.9)			

	(865.3)			(850.2)
	(494.4)	arterior BIF		(586.3)
	(596.7)			(576.4)
	(880.6)			(867.7)
/	(757.5)			(667.9)
	XD(784.7)		SM3	(582)
	EF (759.9)		SM5	EF (742.5)
	LG (617.7)	LG	KCC	LG (680.2)
	(814.9)			(845.8)
	(747.1)			(755.2)
	(495.1)		HP	(429.1)
	(656.0)			(593.5)
	(737.8)			(737.6)
MP3	(680.5)		YEPP LG	YEPP(796)
PDA	(520.6)			
SUV	(481.0)			(568.3)

3.

	2004 6 K-BPI 3			2003 1
	1			
가	(917.5)		21	(880.8)
	(462.2)			(550.3)
	(544.5)			(564.9)

	(749.2)			(768.9)
	(762.5)			(748.3)
	001(824.6)	KT	00700 002	001(789.1)
	(723.7)			(695.5)
	(858.5)			(837.5)
/	(792.9)		KT	(858.93)
	(794.9)			(770.6)
	(738.5)			(742.2)
	(763.6)			(798)
	(628.6)			(636.6)
	(632.9)			(672.4)
	31(954.0)			
	(600.0)		E -	(555.1)
	(320.5)			(455.7)
	CGV(639.5)	CJ CGV	가	CGV(607.3)
	YBM (623)	YBM -		(663.1)
	(508.2)			(529.8)
	(614.6)			(557.6)
	() (668.7)			(649.5)
	TTL(587.8)	SK	TING	TTL(596.8)
	(746.8)	SK		(700.8)
	(528.7)		CJ	CJ (513.2)
	(742.2)			(782.2)

	(334.6)	SK		(421)
/	(726.3)			(690.5)
	(729.7)			(728.9)
	(530.2)			(563.6)
	(437.2)			(446.9)
	(694.5)			(712.4)
	가 (738.2)	KT		가 (620.8)
	(641.7)			(613)
	(657.2)			(591.8)
	(575)			(544)
	(522.5)			(634.8)
	(693.2)			(686.9)
/	(611.3)			(627.9)
	T.G.I. Friday's(487)			(530.6)
	(694.1)	F&D		(757.8)
	(590)			(556.5)
	(750.5)		KFC	(752.8)
	LG25(678.7)	LG		LG25(688.9)
	(909)			(879)
	(894.2)		가	(886.1)
	(604.9)			(559.5)
TV	LG (704.9)	LG	CJ	LG (756.8)